

倍杰特集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

股票代码：300774

股票简称：倍杰特

编号：2024-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input checked="" type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	西部证券 刘小龙 同犇投资 童驯 正圆投资 亓辰 同犇投资 刘慧萍 海通证券 黄晓明 沅京资本 谢承津 长城财富保险资管 胡纪元 中泰证券 张翔 华富基金 傅晟 博时基金 谢泽林 中金资管 袁咪
时间	2024年08月26日（星期一）下午 13:00-14:00
地点	倍杰特集团股份有限公司
上市公司接待人员姓名	副总经理兼证券事务代表：王明鸽女士
投资者关系活动主要内容介绍	倍杰特集团股份有限公司（以下简称“倍杰特”或“公司”）副总经理兼证券事务代表王明鸽女士介绍了公司基本概况、核心竞争力、未来发展展望以及2024年上半年经营情况，具体内容如下：倍杰特作为国内领先的水资源综合利用服务商，始终秉承“人、工业与自然和谐共存”发展愿景，深耕主业，不断推动技术创新、产业升级，已累计取得发明专利82项，实用新型专利142项，软件著作权12项，其中包括PCT国际专利申请2项和德国实用新型1项。2019年至2023年，公司资

产规模不断增长，资产负债率维持在较低水平，经营活动现金流量持续为正。随着公司新的五年战略的逐步开展，2024年上半年公司实现营业收入5.32亿元，同比增长12.76%，归母净利润1.35亿元，同比增长22.54%，扣非净利润1.28亿元，同比增长22.09%。其中，水处理解决方案实现营业收入3.44亿元，同比下降7.63%，运维业务实现营业收入1.75亿元，同比增加89.78%。截止目前，今年新增水处理解决方案订单累计约4.82亿元，占上年营业收入73.81%。

同时，倍杰特高度重视现金分红的稳定性和连续性，诚意回报关心支持倍杰特的投资者。2024年中期拟每10股派发现金红利1元（含税），至本次实施完毕，公司上市三年来已累计分红2.25亿元，是募资总额的1.2倍。

1、公司年度分红，中期分红的规划是怎么样的，怎么保证分红的稳定性？

尊敬的投资者：您好，倍杰特非常重视用实际行动回报关注和支持倍杰特的投资者。公司上市三年，分别于2021年度、2022年度、2023年度及2024年半年度共实施4次现金分红，累计分红金额约2.25亿，是公司募资总额的1.2倍，股息率超3%。倍杰特着眼于公司自身的长期可持续发展战略，在综合分析经营发展实际情况、股东意愿、社会资金成本以及外部融资环境等因素的基础上，并充分考虑公司的战略规划及发展所处阶段、盈利能力和规模、现金流状况、经营资金需求和银行信贷及融资环境等情况，建立了对投资者持续、稳定、科学的回报规划与机制，以对利润分配计划作出合理性安排，保证利润分配政策的连续性和稳定性。

2、分析下公司现金流情况？

尊敬的投资者：您好，公司的资金流动波动属于正常的经济活动表现。2024 年中期经营活动现金流量净额同比减少主要是由于公司上半年回款不及时，同时因较大项目实施导致付款较多导致；投资活动现金流量净额同比减少主要是公司理财赎回净额减少导致；筹资活动现金流量净额同比减少主要是由于公司偿还银行贷款及分红导致。当前公司现金流安全稳定，资金储备充足。公司会持续做好经营管理，提升经营业绩，不断提升自身投资价值，积极回报股东。

3、上半年毛利率增长较快的原因和可持续性？

尊敬的投资者：您好，2024 年中期，公司整体毛利率由上年同期的 34.50% 上升至本期的 36.65%，主要是由于运营业务毛利率及占比上升导致。分业务来看：水处理解决方案占整体营业收入比重由 78.80% 下降至 64.55%，毛利率为 36.80%，基本与上年同期持平；但运营管理及技术服务占整体营业收入比重由 19.51% 上升至本年的 32.84%，毛利率由上年同期的 24.45% 上升至本期的 37.59%。

同时，公司的运营管理项目承接方式主要通过：①以 BOT、PPP 等方式取得；②因提供的 EPC、EP 等水处理解决方案的质量、技术获得了客户的认可，从而得以继续托管运营该项目或相关客户其他水处理项目；③直接获取市场运营项目。

公司根据处理的水量和水价，或根据合同预定按项目实际发生的运营管理费用和约定的利润指标收取服务费用，实现盈利。委托运营管理合同周期一般为 1 至 3 年，以 BOT、PPP 等模式投资运营项目的周期一般为 5 至 30 年。此外，公司为客户提供设计服务、研发服务、现场技术指导、问题诊断及故障处理、膜在线和离线清

洗等技术服务，收取技术服务费。自 2022 年，公司根据行业及市场情况，积极调整战略规划，优化营收结构，以行业领先的技术和成本优势大力拓展运营业务，且已初见成效，使得公司整体收入规模及毛利率均有所上升。综上，公司运营相关业务可以保持一个稳定和可持续性发展的趋势。

4、盐湖提锂业务的进展？

尊敬的投资者：您好，盐湖提锂项目方面：倍杰特承接的扎布耶盐湖绿色综合开发利用万吨电池级碳酸锂项目竣工试生产项目已于 2024 年 6 月竣工试生产。根据公司相关会计政策规定，其中两个标段已验收合格，于 2024 年中期确认收入 1.57 亿元；技术研发方面：倍杰特已打通盐湖提锂膜法加吸附法全流程，并不断展开针对盐湖综合开发的技术创新，2023 年在西藏地区设立的西藏盐湖综合利用开发研发基地已实现碳酸锂的产出，为最大化利用盐湖资源，实现经济效益最大化，公司将继续探索盐湖综合开发相关技术的落地和优化。

未来倍杰特将通过包括但不限于提供技术方案、全套设备、智慧化运营、股权合作等多种合作模式为盐湖综合利用创造更多可能。

5、公司关于海外业务的扩展和未来展望是什么？

尊敬的投资者：您好，倍杰特于 2022 年成立了海外事业部，在工业水处理、海水淡化等领域，陆续承接了埃克森美孚、国际石油和化工巨头巴斯夫在华投资项目，与世界著名的水务公司苏伊士合作，承建全国最大的万华化学 10 万吨/天大型海水淡化项目。并以优秀产品品质和高标准服务获得外资客户认可。

目前，公司已与合作企业对接海外工业水处理项目，海外业务拓展指日可待。

	<p>6、介绍一下倍杰特未来的业务发展和规划？</p> <p>尊敬的投资者：您好，倍杰特将继续聚焦工业废水资源化再利用领域，并不断拓展盐湖及矿产资源开发领域，不断夯实在工业废水资源化领域的技术优势和项目资源优势，筑高核心壁垒，保持行业领军地位。同时，不断优化产业结构和财务状况，积极拓展运营业务以及工业水处理海外市场。致力于成为具有国际影响力的技术领先的废水资源化服务商。</p>
附件清单（如有）	
日期	2024年08月27日